

統計心理学塾

今回初めて“経営者編”を応用編で披露します！

定員18名

経営者編
初登場！

統計心理学を活用した

コミュニケーション・経営者編(基礎編・応用編)

今回初めて、12タイプ別“経営者の成功戦略、失敗要因”を解説します。更に、某有名企業が業績悪化した理由を、統計心理学で解説。企業経営者が事業承継上考えたい企業リスク対策を解説します。

●このような方には最適な内容です。

- ・基礎編から一日で効率よく知識を得たい方
- ・自分発見、コミュニケーションの違いを実感したい方
- ・自分の人生に“ツキ”を呼び込みたい方
- ・社員力を更にアップさせたい経営者の方
- ・自分と同じタイプの経営者の成功戦略・失敗要因、企業戦略を知りたい方！

■日時：平成25年6月21日(金)

<基礎編> 10:00~12:00 (開場 9:45~)

<応用・経営者編> 13:00~15:30 (開場 12:45~)
(今回初めて、“経営者編”を開催します)

■セミナー内容：

(基礎編) ★統計心理学で人生が変わった

★先天的気質・素質を知るとわかるもの？

★統計心理学 BASIC 3タイプの 違い
人柄重視、結果重視、直感重視

★成功者への近道～同じタイプの成功法！

★演習～3タイプのコミュニケーションを知る

(応用編) ★【演習】 12タイプのキーワード、特徴
教育法、タブーとは・・

★成功者への近道～12タイプの成功者は？

★コミュニケーション・仕事の進め方を変える
“Fix”“Flex”

★マネジメント力を高める“Hope”“Care”

(経営者編)

★あなたと同じタイプの有名経営者とは

★12タイプ別経営者の成功戦略と失敗要因！

★なぜ某企業は経営が悪化したのか？

■場所：株式会社ブレイン・サプライ本社
セミナールーム (詳細裏面図参照)

■講師：株式会社 ブレイン・サプライ
取締役 松下 卓蔵(まつした たくぞう)

■参加費：(すべてテキスト代、税込金額です)

○ご契約企業様

<基礎編> 5,250円/1名

<応用編> 各回 6,300円/1名

<基礎編+応用編> 10,500円/1名

○一般企業様

<基礎編> 各回 7,350円/1名

<応用編> 各回 8,400円/1名

<基礎編+応用編> 14,700円/1名

■定員：18名

※定員になり次第締め切らせていただきます。

■申込方法：以下記入のうえ、FAXまたはメールにて
お申込ください。受付完了のお知らせをいた
します。

■申込締切：平成24年6月14日(金)

統計心理学セミナー(基礎編/応用編(経営者編)) 参加申込書

このままFAX:03-6273-7438 または info@brain-supply.co.jp へお申し込みください

会社名		所在地	〒
参加者名 /役職名	/	生年月日	西暦 年 月 日 時頃
参加希望	基礎編 応用編 全て参加	E-mail	@
TEL	-	FAX	-

本参加申込書に記入いただいたお客様の情報については、本セミナーと関連する情報提供に使用し、個人情報の保護に関する法律(個人情報保護法)その他関係法令・ガイドライン等に従って取り扱います。

★生まれた時間も記載ください(わかる方のみ)

セミナー参加の効果

- ※ 自分発見・相手発見でコミュニケーション力が高まります。
- ※ 12タイプのキーワード、考え方、意思決定などがわかります。
- ※ 営業担当者の場合、成約率が劇的に向上します。
- ※ 自分と同じ経営者の戦略を知ること、成功の近道がわかります。

…など今日から使えるテクニック満載！！

生年月日カルタ

「なんでも自分を玉碎してくれないの？」
「あの人の言うことが耳障りです」

3つのタイプ「人柄」「結果」「直感」

人柄

とにかく人に好かれる人。人柄が良くて、人望が厚い。仕事でも、プライベートでも、人望が厚い。仕事でも、プライベートでも、人望が厚い。

結果

業績が伸びる。結果がでる。業績が伸びる。結果がでる。業績が伸びる。結果がでる。

直感

直感が鋭い。直感が鋭い。直感が鋭い。直感が鋭い。直感が鋭い。直感が鋭い。

セミナー参加者の声(抜粋)

タイプによって伝え方が違うことを実感できた。早速部下の生年月日を調べて実践したい。

自分のことを知ること、相手のことを知ること、コミュニケーション力がアップすると実感した。

寸劇では、3タイプそれぞれの特徴がはっきり出ていて、非常に興味深かったです。また、研修で使用した冊子を携帯して、折にふれて活用したいと思います。タイプ別の強み・弱みを知り、自分自身も強みを伸ばしていきたいと思いました。

以前統計心理学のセミナーは全て参加したのですが、改めてお聞きしたかったのと、今回はまた違った形での発見があるのではないかと思います。やはり新発見があり、大変楽しく参加できました。

講師

まつした たくぞう “決算書”を統計心理学で解説する“唯一の診断士”!

松下 卓蔵 株式会社ブレイン・サプライ 取締役

1990年4月三井住友海上入社。経理・総務・IT・新規事業・リスク管理部門を歴任。2003年より企業法人開発室にて中堅中小企業の経営支援を担当。“会社の存続が一番の社会貢献”の考えのもと、“人財こそ会社の宝”の戦略的視点から、事業戦略、経営計画、賃金・評価制度・就業規則等の人事労務制度の構築、幹部・社員研修会を実施。その数1,500社以上にものぼる。中小企業診断士。

人柄重視の松下



セミナー会場:ブレイン・サプライ本社

〒101-0065

東京都千代田区西神田1-3-6 ゼネラル神田ビル7階

電話番号:03-6273-7437

最寄駅:JR総武線 水道橋駅 東口 徒歩4分

都営三田線 水道橋駅 A1出口 徒歩5分

半蔵門線、都営三田線、都営新宿線 神保町駅 A5出口 徒歩5分

